

Inside Sales / Planning

Om onze continu groei - en die van onze klanten! - te ondersteunen zijn we op zoek naar een gedreven Inside Sales / Planning medewerker

Functieomschrijving

Je bent dol op het contact met klanten en houdt van een afwisselende job waarin je enerzijds de dagelijkse planning van onze engineers verzorgt en anderzijds offertes voor klanten aanmaakt, opvolgt en afwerkt? Dan hebben wij vast de uitdaging die je zoekt! Je komt terecht in een ambitieuze en groeiende organisatie waarin klantgerichtheid centraal staat. Als lid van een dynamisch team krijg je verantwoordelijkheid en ondersteuning in je taken.

- > Je bent communicatief naar klanten
- > Je inzicht en oog voor detail helpen jou bij het opmaken van de dagelijkse planning
- > Je stuurt de planning bij waar nodig en volgt de werkzaamheden op
- > Je plaatst bestellingen en volgt deze op
- > Je maakt offertes binnen een vooropgesteld kader en volgt deze op
- > Tewerkstelling: voltijds

Gevraagd wordt

- > Je werkt communicatief, nauwgezet en gestructureerd
- > Je kan situaties goed doorgronden om zo gepaste acties te ondernemen
- > Je bent vertrouwd met organisatie en planning
- > Je hebt een gezonde interesse voor IT
- > Omgaan met stress vormt voor jou geen probleem
- > Je bent flexibel en kan zelfstandig werken
- > Je spreekt vloeiend Nederlands en Engels, Frans is een pluspunt
- > Technische kennis van IT is een pluspunt

Geboden wordt

Klantenverbondenheid, openheid, eerlijkheid, teamwork, flexibiliteit, pro-activiteit, een constructieve en non-nonsens aanpak staan centraal in onze waarden gedreven organisatie.

Je komt terecht in een tof team met ruimte voor persoonlijk initiatief.

We bieden je een aantrekkelijk loonpakket in overeenstemming met jouw ervaring en andere extralegale voordelen.

Bedrijfsprofiel

Door onze partnerships met o.a. Microsoft, Fortinet, HP en de doorgedreven training van onze medewerkers hebben wij steeds toegang tot de meest actuele informatie en technologische ontwikkelingen. Hierdoor kan Drive IT een kwalitatieve service bieden op het vlak van consultancy, cloudoplossingen en security. Drive IT richt zich tot kleine en middelgrote ondernemingen (B2B) tot 250 werkplekken.

Organisaties ondersteunen in hun dagelijkse werking door gebruik te maken van moderne IT oplossingen die naadloos aansluiten bij de behoeften van onze klanten. Dat is waar Drive IT voor staat.